

Wir – ein führender Anbieter im Bereich Diagnostic und Life Science – sind eine international ausgerichtete Unternehmensgruppe. Für die Betreuung unserer Partner und den Verkauf unserer hochwertigen Produkte suchen wir für das Gebiet Steiermark und Kärnten Verstärkung für das Verkaufsteam.

## **Medizinprodukteberater im Außendienst (m/w/d)**

### **Ihr Aufgabengebiet**

- Repräsentation des Unternehmens im Vertriebsgebiet mit Umsatzverantwortung
- Betreuung und Entwicklung eines gut eingeführten Kundenstocks, insbesondere aus den Bereichen Krankenhäuser, Labore und medizinische Forschungseinrichtungen
- Kompetente Beratung von medizinischem Fach- bzw. Pflegepersonal
- Neukundenakquise und Ausschöpfung der Marktpotentiale
- Mitwirkung bei Organisation und Betreuung von Messen und Kongressen
- Selbstständige Umsetzung der Marketing- und Vertriebsstrategien
- Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation

### **Ihr Profil**

- Medizinprodukteberaterprüfung nach § 31 des Medizinproduktegesetzes
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie Verkaufserfahrung
- Kommunikationsfreude, Teamfähigkeit, Flexibilität
- Organisationsstärke, Belastbarkeit, Zuverlässigkeit
- Ein freundliches, gepflegtes und selbstsicheres Auftreten ist für Sie selbstverständlich
- Routinierter Umgang mit Excel, Word, PowerPoint und Outlook
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Führerschein B

### **Wir bieten**

- Eine verantwortungsvolle und herausfordernde Tätigkeit in einem leistungs- und teamorientierten Arbeitsumfeld in einem internationalen Konzern
- Ein breites Spektrum an Qualitätsprodukten mit hohem Bekanntheitsgrad
- Einen erfolgreich gepflegten Kundenstamm, der aufgrund der baldigen Pensionierung des langjährigen Kollegen übergeben wird
- Laufende fachliche Aus- und Weiterbildung
- Neutrales Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)

Das Bruttojahresgehalt auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung beträgt gemäß Handels KV Einstufung Stufe F ab EUR 35.770,- in Abhängigkeit von Ihrer Qualifikation und Erfolg besteht die Bereitschaft zur Überzahlung, und einem umsatzabhängigen Provisionsmodell.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann werden Sie jetzt Teil unseres ambitionierten Verkaufsteams.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung unter [marijke.rosner@sarstedt.com](mailto:marijke.rosner@sarstedt.com)